



*Prosegur*  
*Resultados Anuales*  
*2013*  
**28 FEBRERO 2014**



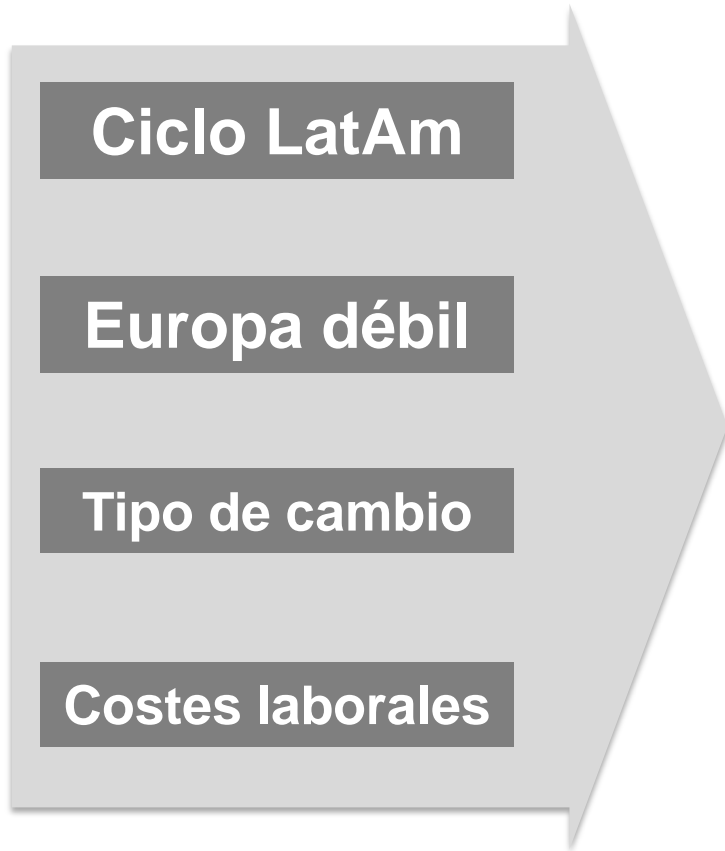
...PROSEGUR ha mostrado una excelente capacidad de gestionar positivamente el entorno desfavorable...

PROSEGUR

Resultados 2013



## Entorno Macro Incierto



**Crecimiento del 18,7%** en LatAm  
excluyendo el efecto de tipo de  
cambio



**Traspaso total** del ARV  
Brasileño

Entrada en el **mercado  
Australiano**

Consolidación de liderazgo en el  
**mercado alemán**

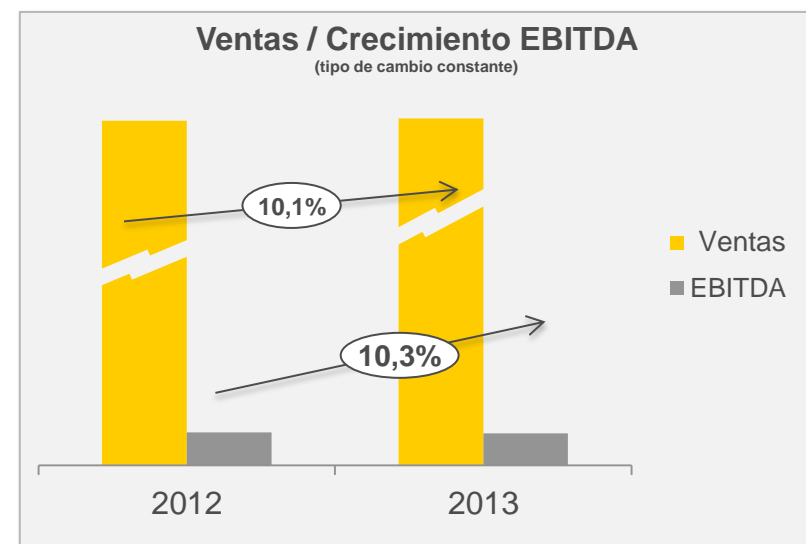
Refinanciación de la deuda en las  
**mejores condiciones** del mercado



## Cuenta de Resultados

Resultados consolidados	2012	2013
<i>Millones Euros</i>		
<b>Ventas</b>	3.669	<b>3.695</b>
<b>EBITDA</b>	427	<b>414</b>
<i>Margen</i>	11,6%	11,2%
Amortización	-77	-79
Depreciación de otros intangibles	-39	-38
<b>EBIT</b>	<b>312</b>	<b>298</b>
<i>Margen</i>	8,5%	8,1%
Resultados financieros	-61	-51
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>251</b>	<b>246</b>
<i>Margen</i>	6,8%	6,7%
Impuestos	-79	<b>-91</b>
<i>Tasa fiscal</i>	31,6%	36,8%
<b>Resultado neto</b>	<b>172</b>	<b>156</b>
Intereses minoritarios	-0,4	-0,2
<b>Resultado neto consolidado</b>	<b>172</b>	<b>156</b>
<b>Beneficio básico por acción</b>	<b>0,3</b>	<b>0,3</b>

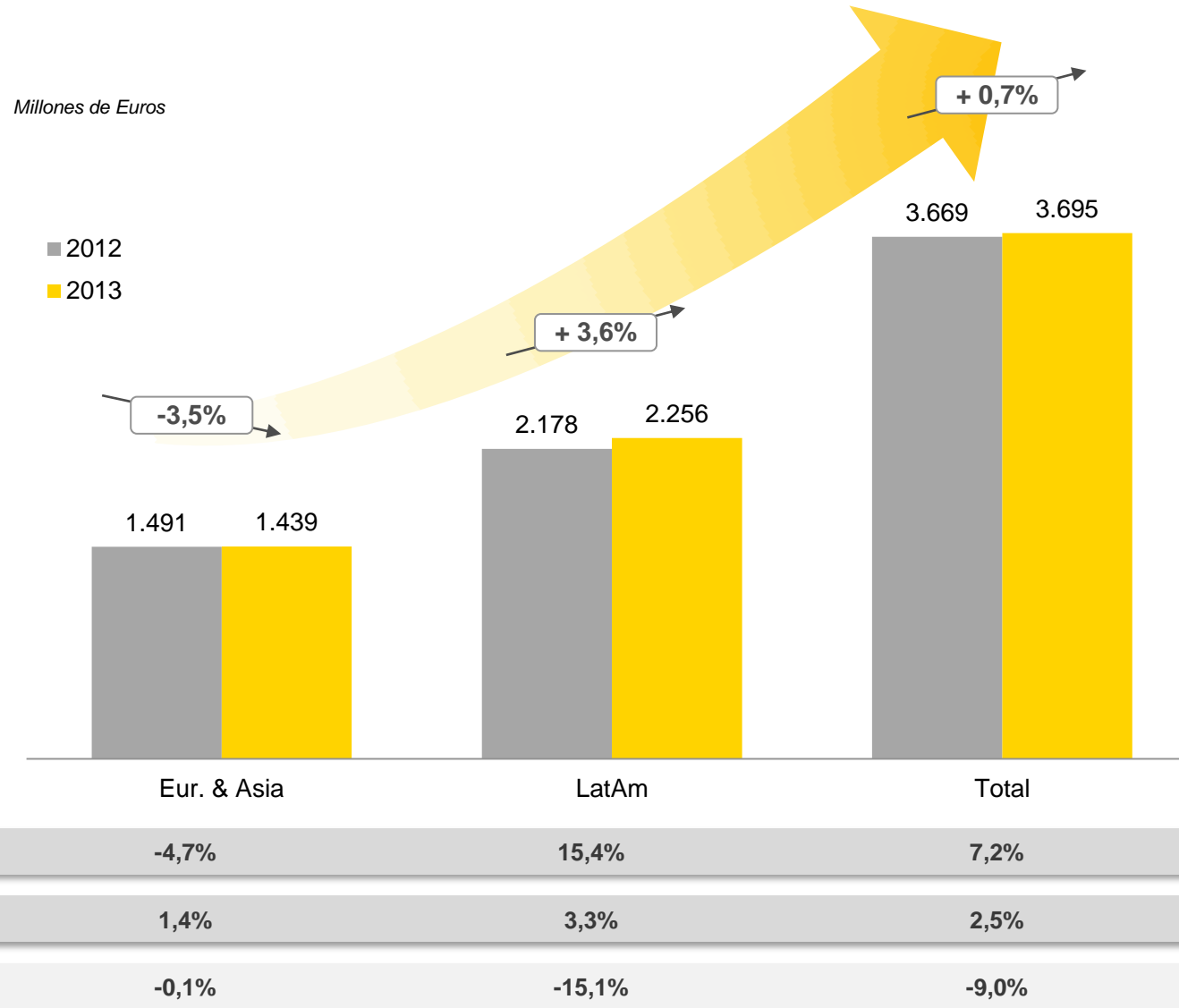
- Las ventas totales crecieron un **10,1%** a tasa constante hasta alcanzar los **3.695 Millones Euros**
- El **EBITDA** crece un **10,3%** a tasa constante, a pesar del incremento de los costes laborales
- El **EBIT** crece un **16,5%** a tasa constante



- El margen operativo del **8,1%** refleja la mejora sobre la primera mitad del año
- El resultado neto de **156 Millones** de Euros sigue suavizando la caída sufrida en los anteriores trimestres
- Se mantiene el beneficio por acción

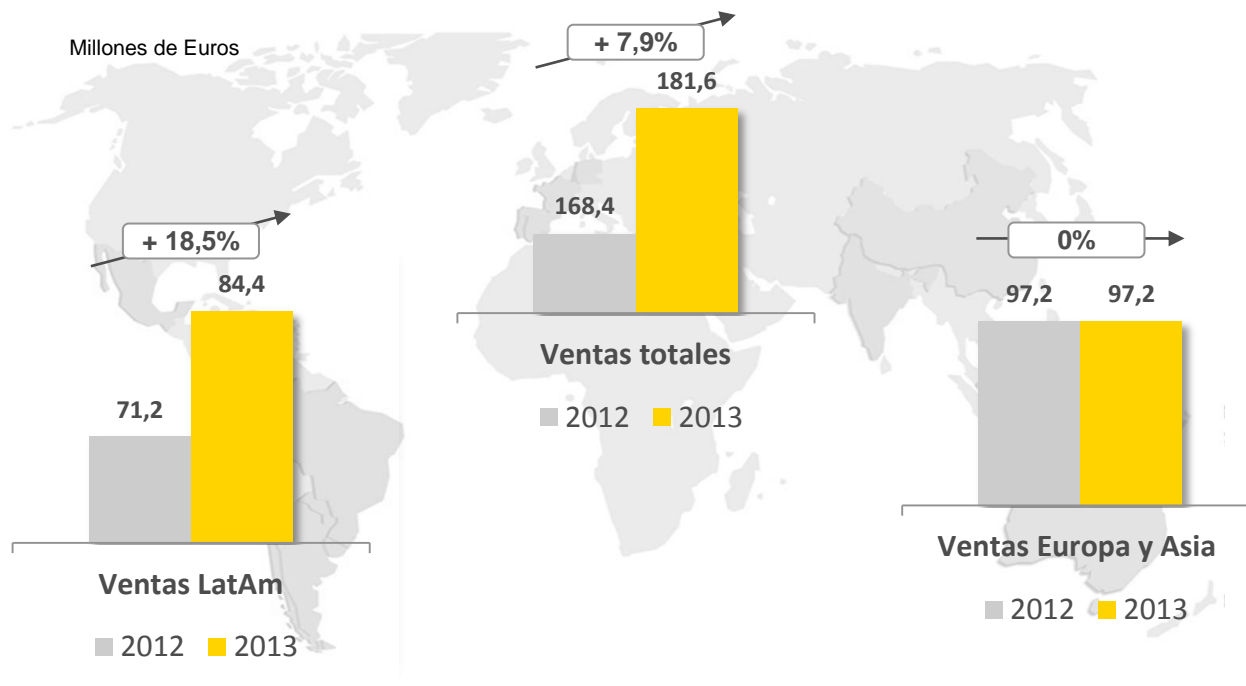


# Crecimiento de ventas





# Excelentes perspectivas para el negocio de Alarmas

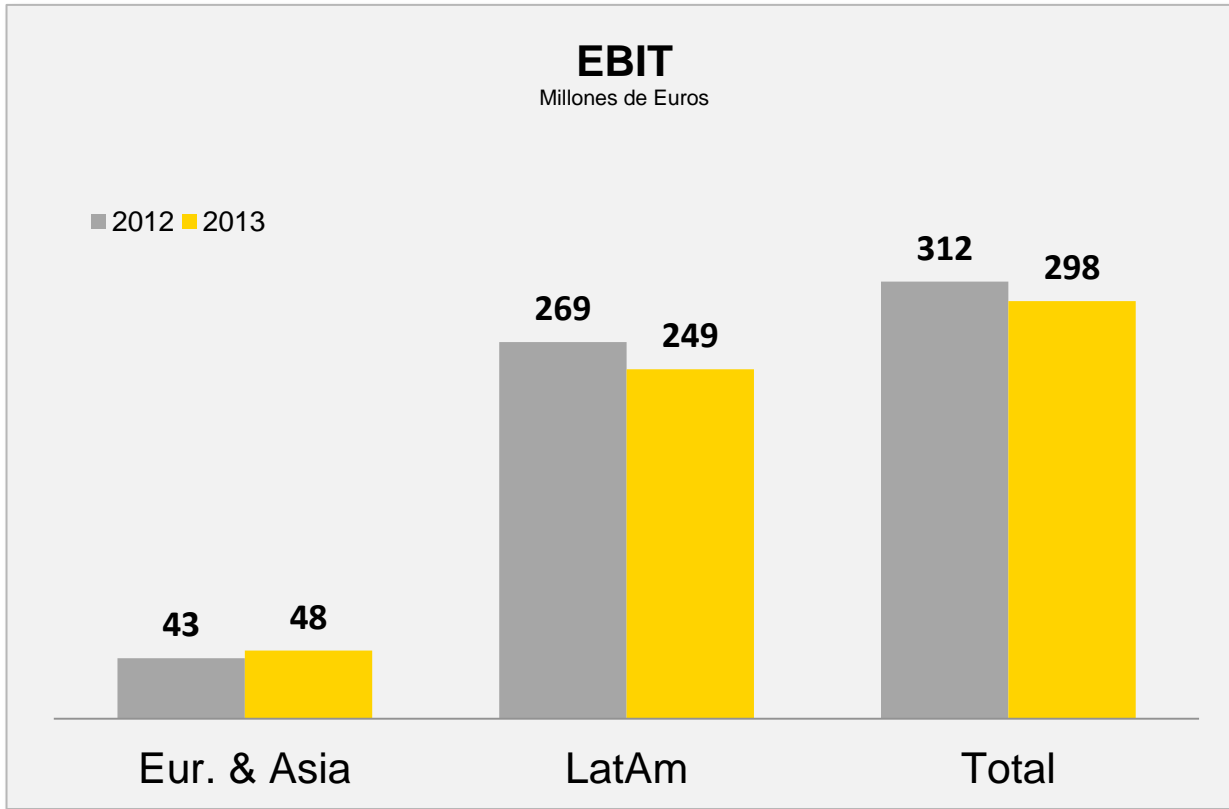


- La base total de clientes **aumenta significativamente** pese a la situación negativa del mercado
- **Aumentan las altas de clientes** y disminuyen las bajas

	2012	2013	Var. 13/12
<b>BTC</b>	339.068	354.178	4%
<b>Altas</b>	53.204	58.383	10%



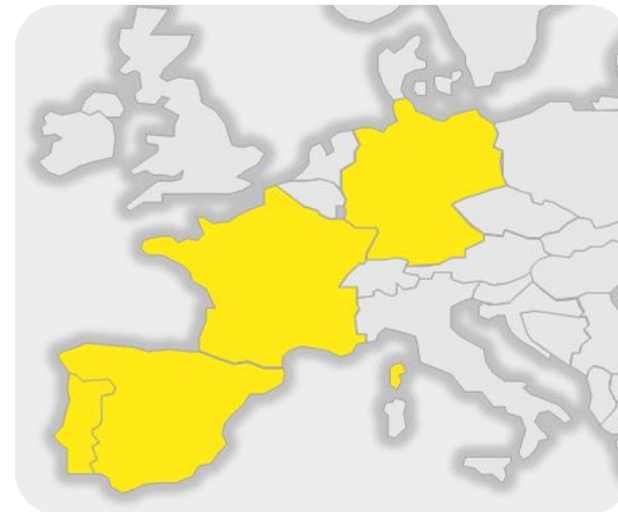
**EBIT**



- El EBIT total refleja el impacto de la devaluación de la moneda en la región LatAm
- En la región Europa y Asia se manifiesta la tendencia de recuperación impulsada por la mejoría de Alemania



Perspectivas para 2014



\* IMF data GDP Growth + Inflation rate  
 \*\* Earnings Before Income Taxes and Amortizations

Source: World Economic Outlook IMF, April 2013 / PROSEGUR





*Resultados 2013*  
*Resultados por Región*





# Ventas por línea de negocio

(Millones de Euros)

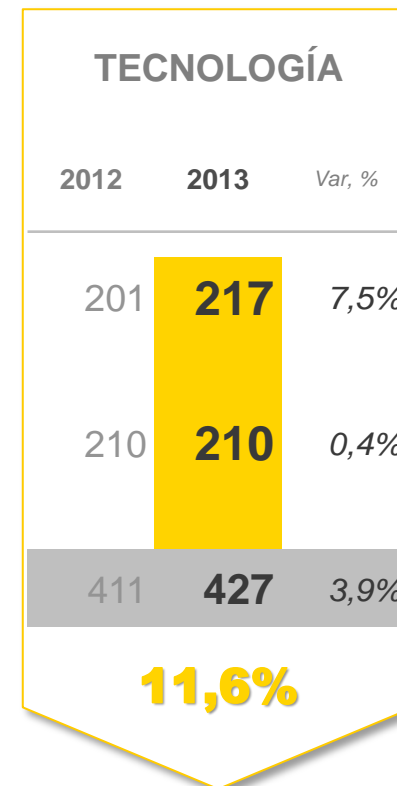
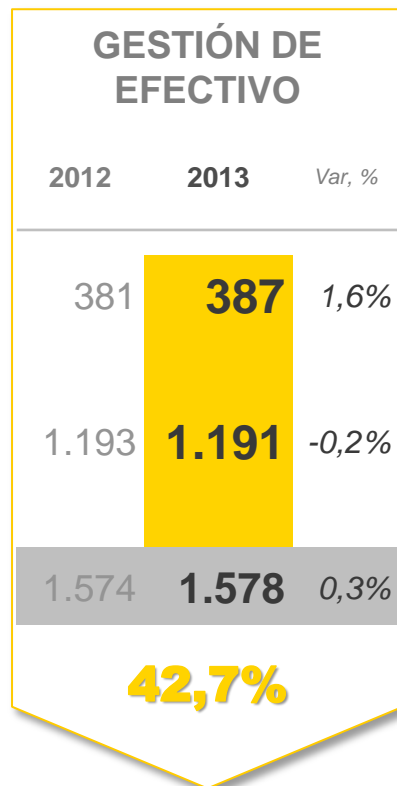
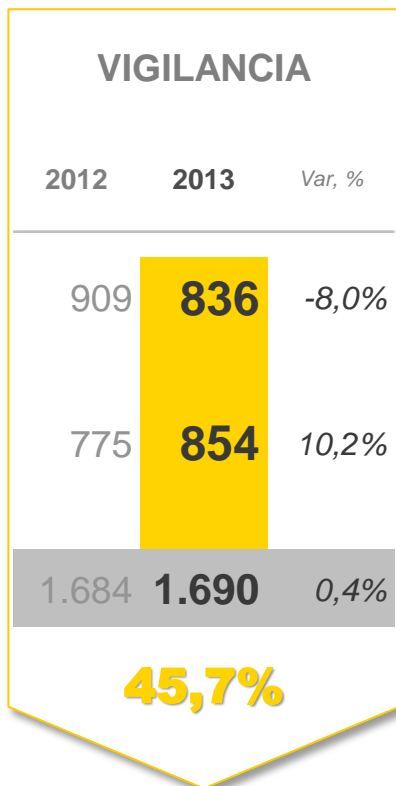


Europa & Asia

LatAm

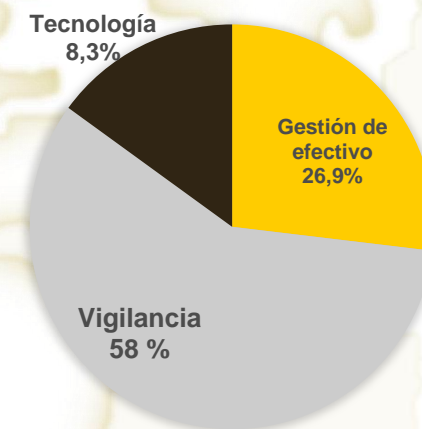
Total

% sobre ventas





Millones de Euros	2012	2013	Var.	Organic	Inorganic	Exchange rate
<b>España</b>	943	<b>867</b>	-8,1%	-8,1%		
<b>Francia*</b>	213	<b>228</b>	6,8%	1,7%	5,1%	
<b>Alemania</b>	151	<b>157</b>	3,9%	3,9%		
<b>Portugal</b>	148	<b>146</b>	-1,4%	-1,4%		
<b>Asia **</b>	29	<b>39</b>	37,6%	10,5%	32,7%	-5,6%
<b>Otros</b>	7	<b>3</b>	-58,6%	-58,6%		
<b>Total</b>	<b>1.491</b>	<b>1.439</b>	-3,5%	-4,7%	1,4%	-0,11%
<b>EBIT</b>	43	<b>48</b>	12,6%			
<i>Margen</i>	2,9%	3,4%				



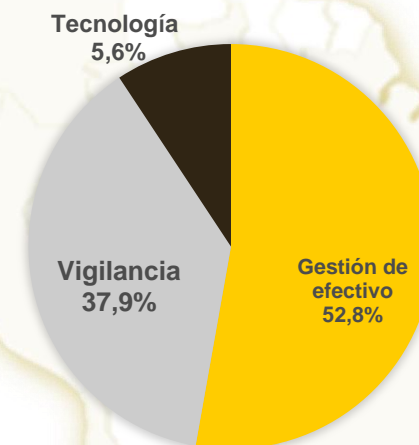
- La región muestra una clara variación positiva del EBIT debido a las mejoras de los negocios en Francia y Alemania y los esfuerzos de optimización llevados a cabo en España y Portugal principalmente

\* Incluye Luxemburgo

\*\* Incluye Singapur, India y China



Millones de Euros	2012	2013	Var.	Organic	Inorganic	Exchange rate
<b>Brasil</b>	1.061	<b>1.074</b>	1,2%	10,1%	5,1%	-14,0%
<b>Área Argentina*</b>	668	<b>717</b>	7,4%	28,1%	2,4%	-23,1%
<b>Perú</b>	158	<b>162</b>	2,7%	8,8%		-6,0%
<b>Chile</b>	138	<b>143</b>	3,7%	9,2%		-5,5%
<b>Colombia</b>	124	<b>127</b>	2,4%	10,5%		-8,1%
<b>México</b>	30	<b>33</b>	10,3%	4,3%	6,9%	-0,9%
<b>Total</b>	<b>2.178</b>	<b>2.256</b>	3,6%	15,4%	3,3%	-15,1%
<b>EBIT</b>	<b>269</b>	<b>249</b>	-7,2%			
<i>Margen</i>	12,3%	11,1%				

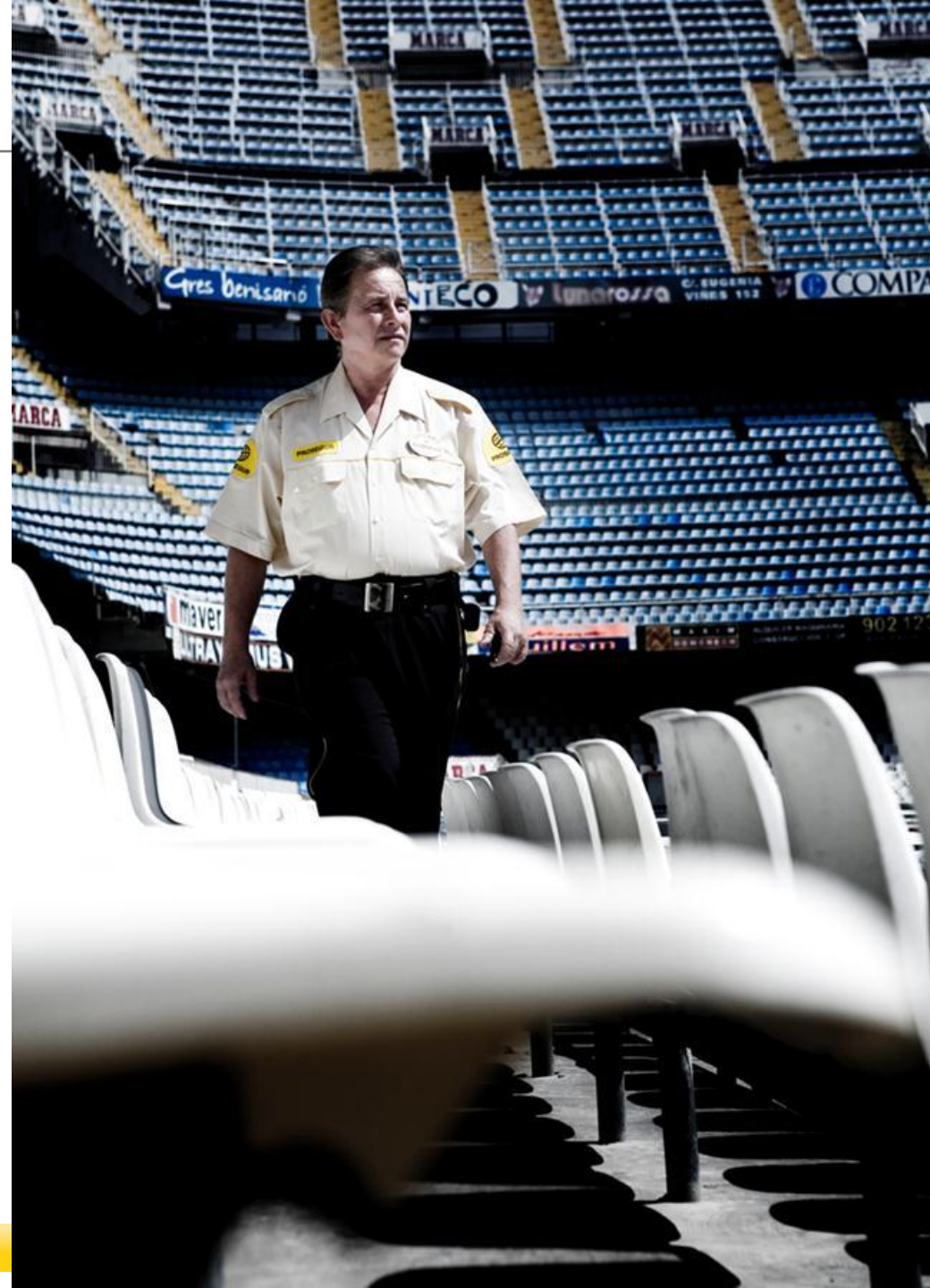


- El crecimiento de las ventas en la región refleja el impacto de la devaluación de la moneda
  - **A tasa de cambio constante el EBIT en la región crece al 17,2%**

\* Incluye Paraguay y Uruguay



*Resultados 2013*  
***Resultado Financiero***







## Composición del Resultado Financiero



*Millones de Euros*

	2012	2013
Financiación Bancaria	60	48
Depreciación de Inversiones Financieras	-	10
Diferencias de cambio	1	(7)
<b>Resultado financiero</b>	<b>61</b>	<b>51</b>



# Resultado Neto

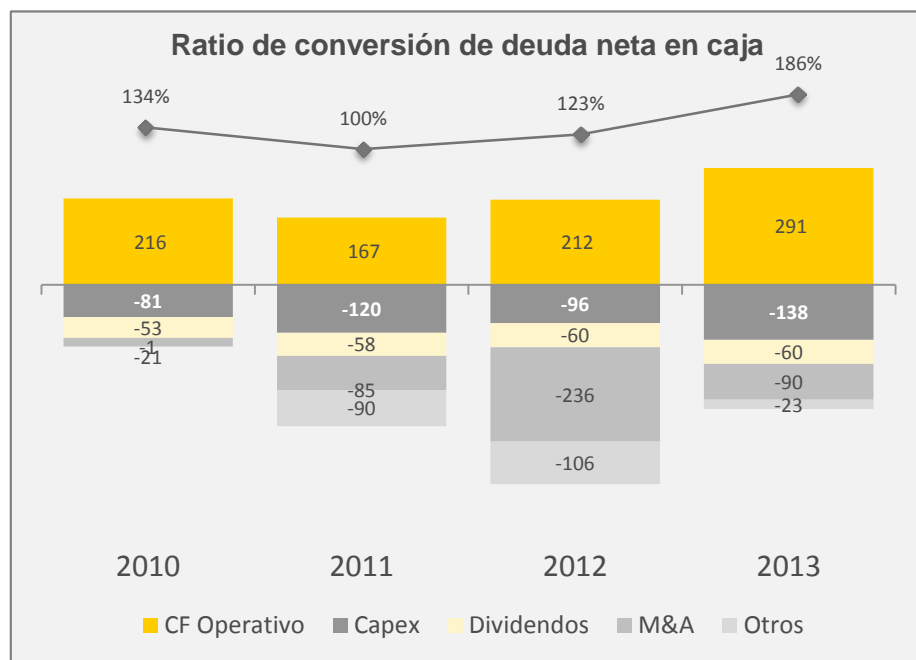


<b>Resultados consolidados</b> <i>Millones de Euros</i>	<b>2012</b>	<b>2013</b>	<b>Var.</b>
<b>Resultado antes de impuestos</b>	251	<b>246</b>	-1,8%
<i>Margen</i>	6,8%	6,7%	
Impuestos	-79	<b>-91</b>	
<i>Tasa fiscal</i>	31,6%	36,8%	
<b>Resultado neto</b>	172	<b>156</b>	
Intereses minoritarios	-0,4	-0,2	
<b>Resultado neto consolidado</b>	172	<b>156</b>	-9,3%
<i>Margen</i>	4,7%	4,2%	
<b>Beneficio básico por acción</b>	0,3	<b>0,3</b>	

- El resultado neto antes de impuestos disminuye un **-1,8%** respecto al año anterior
- El resultado neto consolidado cae un 9,3% debido al incremento en la tasa fiscal.



# Flujo de Caja Consolidado



- Ratio de conversión de Resultado Neto en caja del **186%**
- El Flujo de Caja Operativo presenta una mejoría interanual media del **10,4 %** desde 2010

## Flujo de caja consolidado

Millones de Euros

	2012	2013
Resultado del periodo antes de impuestos	251	246
Ajustes al resultado	176	192
Impuesto sobre beneficio	(120)	(87)
Variación del Capital Circulante	(40)	(22)
Pagos por intereses	(56)	(39)
<b>Flujo de caja operativo</b>	<b>212</b>	<b>291</b>
Modificación programa de Titulización	(96)	(34)
Adquisición de inmovilizado material	(96)	(138)
Pagos adquisiciones de filiales	(236)	(90)
Pago de dividendos	(60)	(60)
Otros flujos por actividades de inversión / financiación	(10)	12
<b>Flujo de caja por inversión / financiación</b>	<b>(498)</b>	<b>(310)</b>
<b>Flujo neto total de caja</b>	<b>(286)</b>	<b>(20)</b>
<b>Deuda neta inicial (31/12/2011-12)</b>	<b>(360)</b>	<b>(646)</b>
Aumento/(disminución) neto de tesorería	(286)	(20)
<b>Posición financiera neta (31/12/2012-13)</b>	<b>(646)</b>	<b>(666)</b>

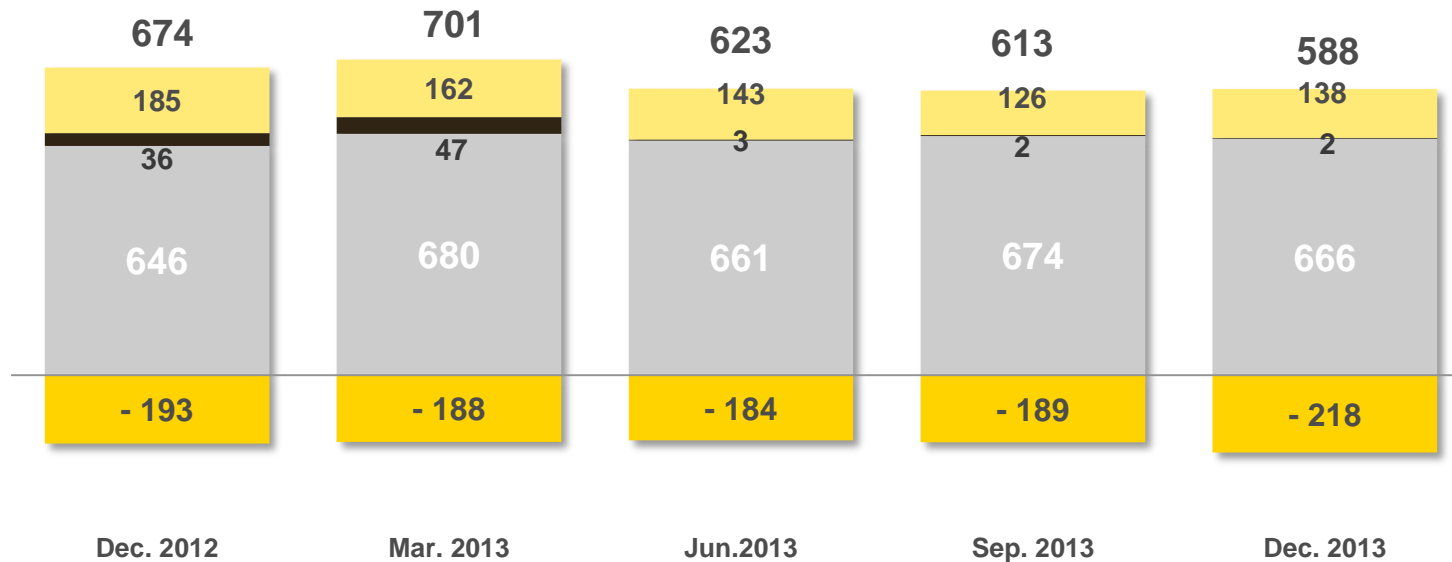




## Posición Financiera Total

- Autocartera a valor actual de mercado
- Posición financiera neta
- Titulización
- Pagos aplazados

Millones de Euros

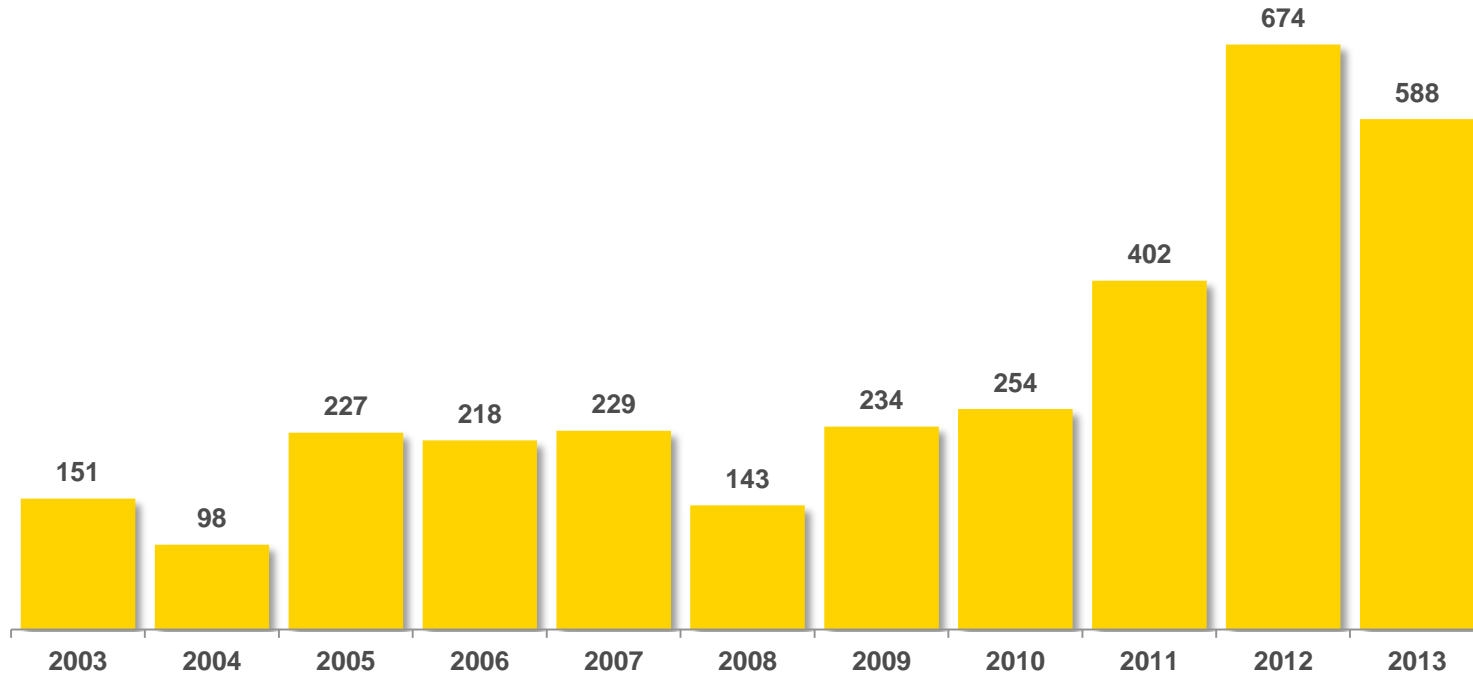


- La deuda total de la empresa **ha disminuido** respecto al año 2012 en **€ 86 millones**.
- Coste medio de la deuda del periodo es de **4,22%**
  - **Ratio Deuda Neta Total/ EBITDA** **1,4**
  - **Ratio Deuda Neta Total / Fondos propios** **0,9**

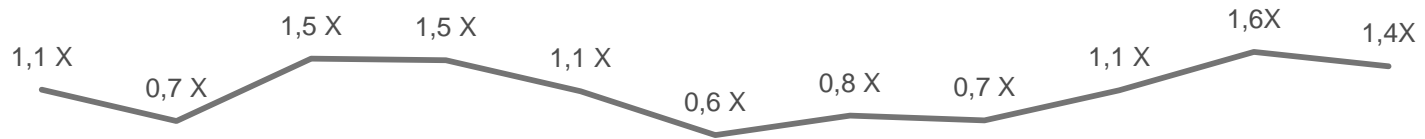


# Deuda Neta Total

**Deuda Neta Total\***



**Deuda Neta/ EBITDA**



- La deuda neta de la compañía mantiene el perfil de desapalancamiento anunciado

\* La deuda neta de 2010,2011,2012 y 2013 incluye pagos diferidos, titulización y autocartera



# Balance de Situación Abreviado

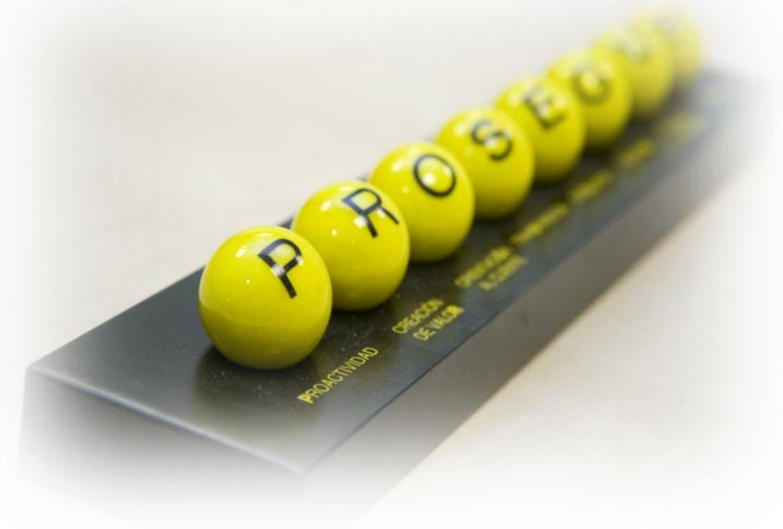


Millones de Euros

	2012	2013
<b>Activo no corriente</b>	<b>1.591</b>	<b>1.536</b>
Inmovilizado material	461	472
Inmovilizado Intangible	891	858
Otros	239	206
<b>Activo corriente</b>	<b>1.295</b>	<b>1.362</b>
Existencias	61	59
Deudores	1.065	1.009
Tesorería y otros activos financieros	169	294
<b>ACTIVO</b>	<b>2.886</b>	<b>2.898</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>732</b>	<b>654</b>
Capital social	37	37
Acciones propias	(125)	(125)
Ganancias acumuladas y otras reservas	820	742
<b>Pasivo no corriente</b>	<b>1.092</b>	<b>1.197</b>
Deudas con entidades de crédito	616	792
Otros pasivos financieros	476	405
<b>Pasivo corriente</b>	<b>1.062</b>	<b>1.047</b>
Deudas con entidades de crédito	296	196
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar	766	851
<b>PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>	<b>2.886</b>	<b>2.898</b>



## Aspectos a destacar y resumen



- La capacidad de crear valor de la compañía se ha mantenido pese a la dureza del entorno macro.
- Visible mejora de márgenes en Europa debido a la consolidación del modelo de negocio capaz de adaptarse con éxito al difícil entorno económico.
- Para 2014 existe una gran incertidumbre con respecto a la estabilidad de las principales divisas en LatAm.
- Mantenemos la capacidad de traspasar los costes a cliente en la región LatAm. Los crecimientos – a tasa de cambio local - seguirán siendo significativos en la región y muestran la solidez de nuestro modelo.
- Cumplimiento del compromiso de generación de caja y desapalancamiento de la compañía.
- Sostenemos nuestra pauta de crecimiento orgánico e inorgánico.



***Para más información por favor contactar:***

**María José Leal**

Directora de Estructura Financiera

**Tel:** +34 91 589 84 22

[maria-jose.leal@prosegur.com](mailto:maria-jose.leal@prosegur.com)

**Antonio de Cárcer**

Director de Relación con Inversores

**Tel:** +34 91 589 83 29

[antonio.decarcer@prosegur.com](mailto:antonio.decarcer@prosegur.com)