



Prosegur

Resultado Acumulado 3T 2010

Madrid, 28 de octubre de 2010



Visión general septiembre 2010

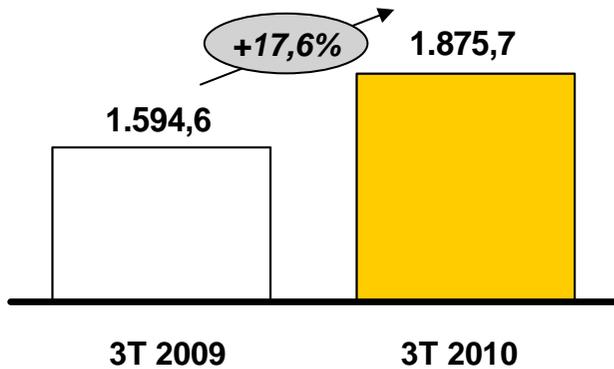


Resumen Ejecutivo

Millones de Euros

+ Volumen

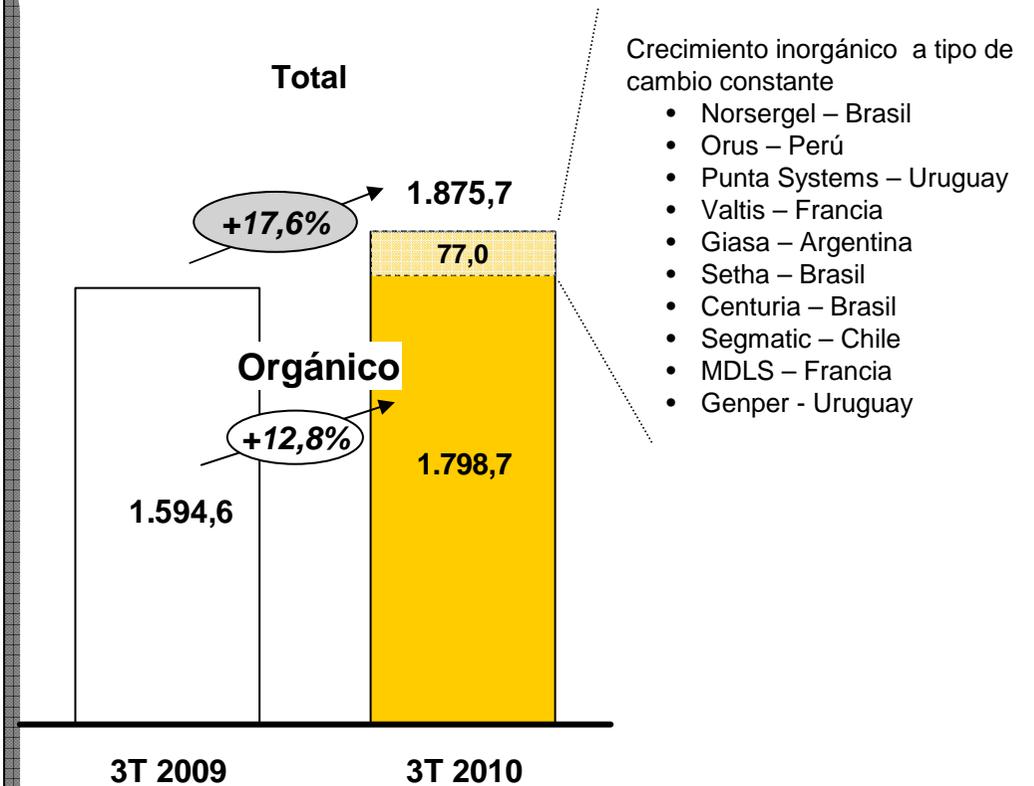
Ventas



Fuerte crecimiento en ventas del 17,6%, con el siguiente desglose:

- +6,3 % crecimiento orgánico puro.
- +6,5 % impacto positivo del tipo de cambio.
- + 4,8% crecimiento inorgánico.

Detalle del crecimiento de las Ventas

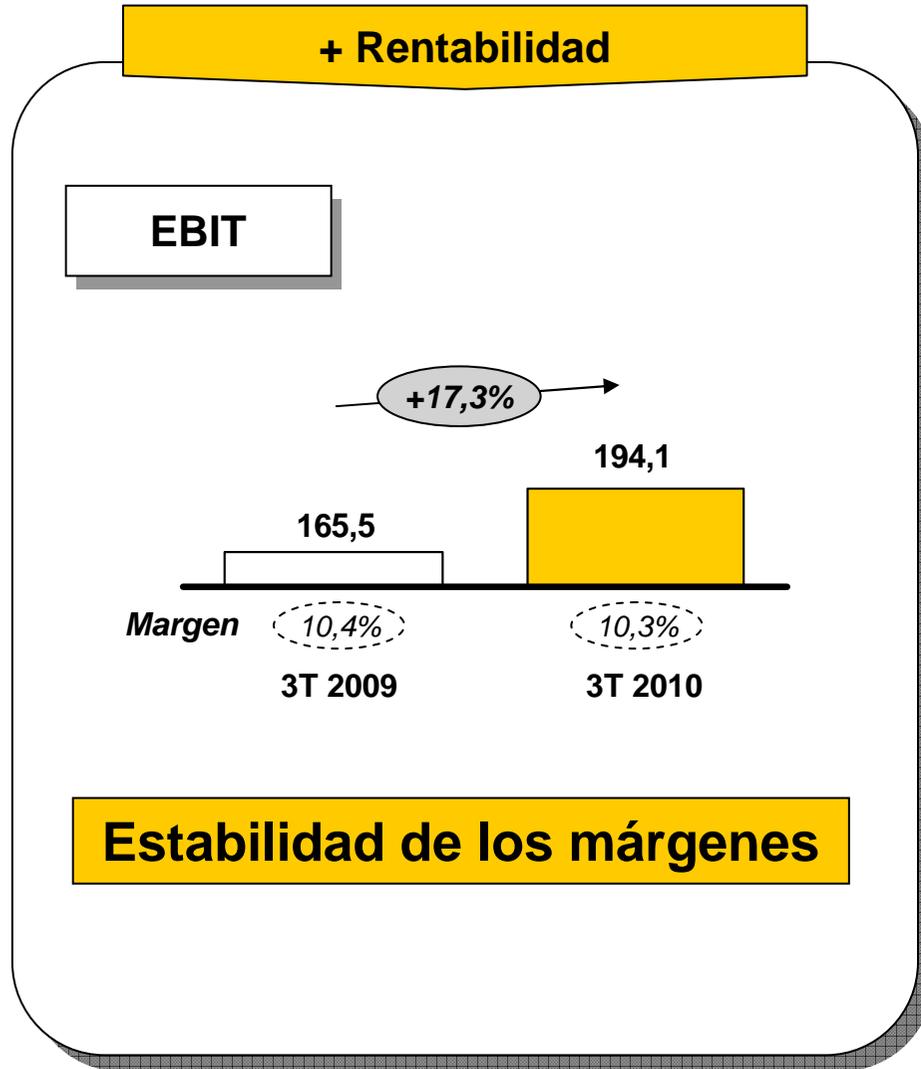


Crecimiento inorgánico a tipo de cambio constante

- Norsergel – Brasil
- Orus – Perú
- Punta Systems – Uruguay
- Valtis – Francia
- Giasa – Argentina
- Setha – Brasil
- Centuria – Brasil
- Segmatic – Chile
- MDLS – Francia
- Genper - Uruguay

Resumen Ejecutivo

Millones de Euros



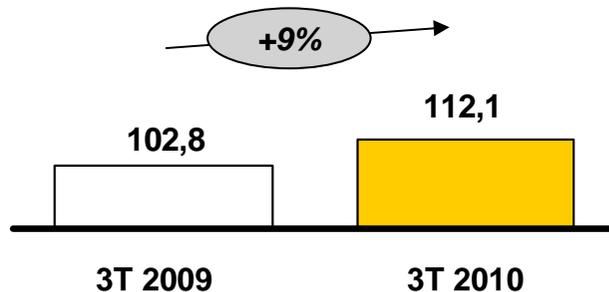
- El margen EBIT se ha mantenido en los mismos niveles que en el mismo periodo de 2009, a pesar de la difícil situación económica en Europa, gracias al mayor apalancamiento operativo y la buena evolución del negocio en Latinoamérica.
- En el trimestre se ha finalizado la asignación de activos intangibles derivada de la valoración del fondo de comercio de Norsergel (Brasil) y Orus por lo que se ha imputado en el trimestre la amortización acumulada de los nueve meses.
- El ROCE se eleva hasta el 23,1%.

Resumen Ejecutivo

Millones de Euros

= Mejores resultados

Resultado Neto



- La carga fiscal ha aumentado en un 1 punto porcentual, pasando del 31,6% en el 3T 2009 al 32,6% del presente ejercicio.

Detalle del Resultado financiero neto

	2009	2010
Gastos financieros netos	10,3	10,4
Diferencias de cambio y derivados	5,9	4,4
Gastos financieros no recurrentes	0,0	13,5
Total Resultado financiero	16,2	28,3

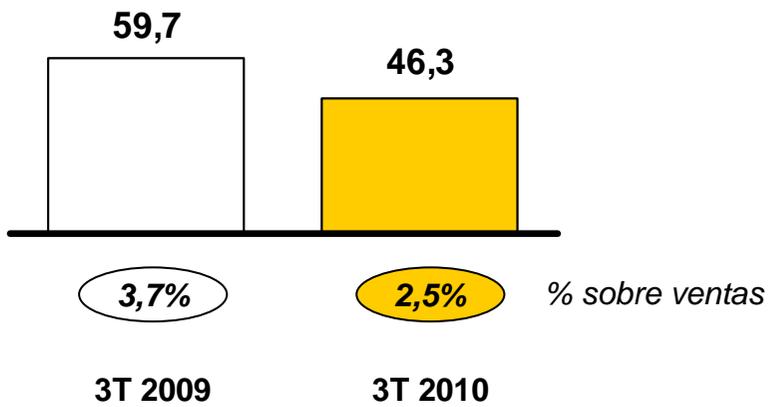
- Los gastos financieros no recurrentes corresponden por un lado al deterioro de valor de inversiones financieras y a los intereses legales sobre el principal reclamado en la sentencia de la Sindicatura de la Quiebra de Esabe por importe de €10,5 millones.

Balance

Millones de Euros

Inversiones

Capex

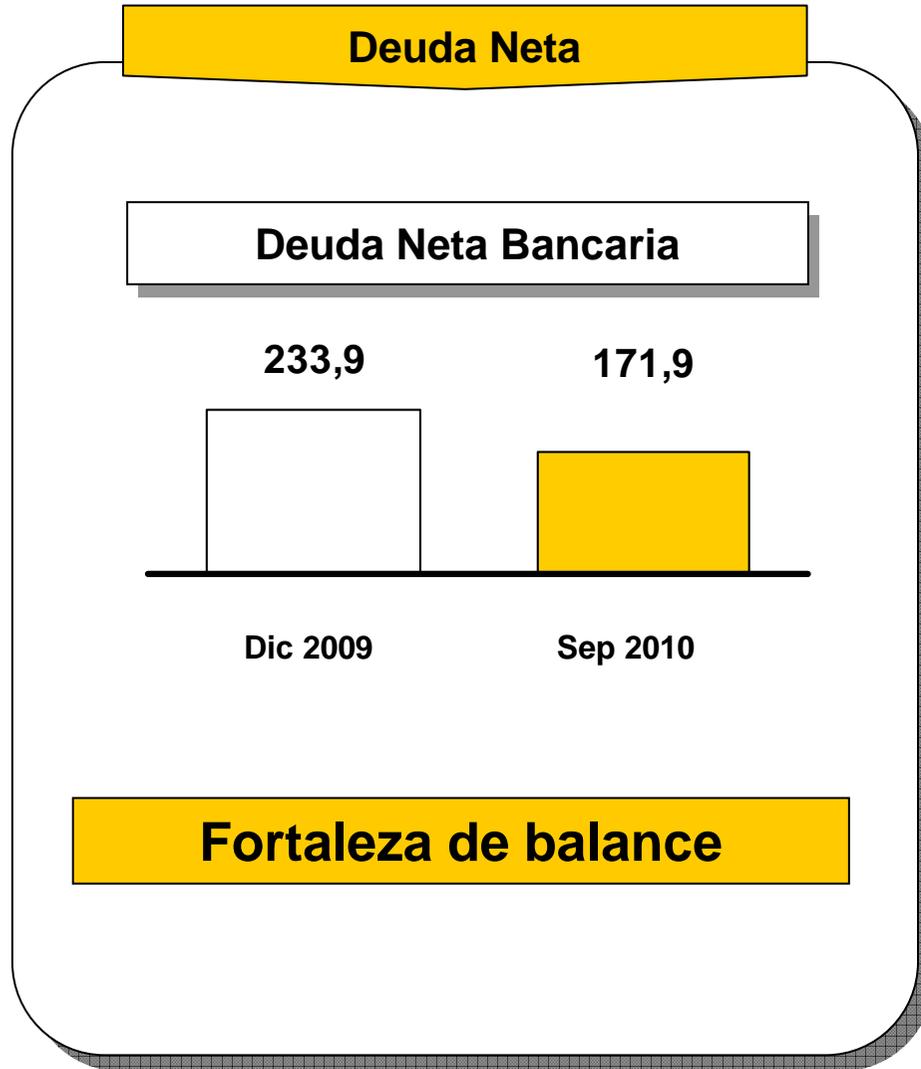


- Se mantiene la política inversora de la compañía, con el objetivo de la búsqueda de la excelencia operativa y la innovación continua.



Balance

Millones de Euros



- La deuda neta de la compañía disminuye en € 62 millones . Dicho valor incluye el efecto de la titulización de la cartera de clientes de España y Portugal que en el 3T de 2010 ascendió a € 125,5 millones de euros.

- Del nuevo préstamo sindicado (€ 400 millones) no se han realizado disposiciones hasta Octubre de 2010.

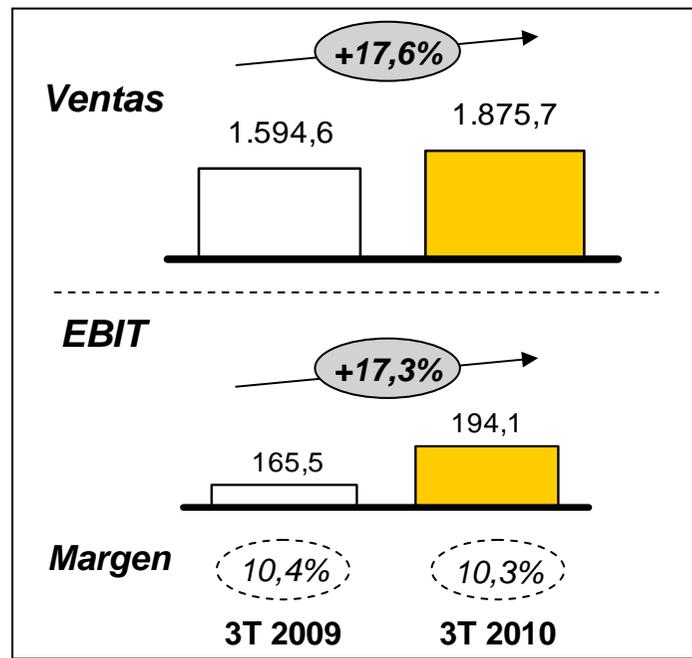
- Ratio Deuda Neta / EBITDA 0,5 veces
- Ratio Deuda Neta /Fondos Propios 0,3 veces



Desglose de los resultados por área de negocio

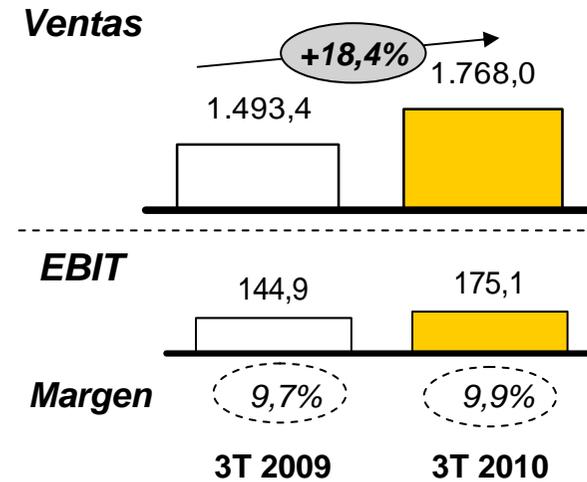
Millones de Euros

Total Prosegur

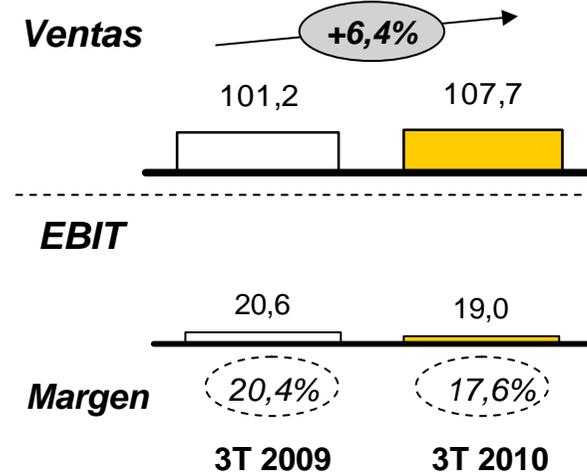


+

Seguridad Corporativa

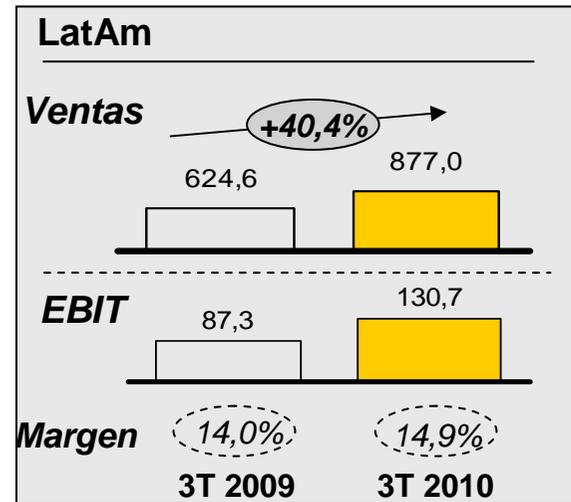
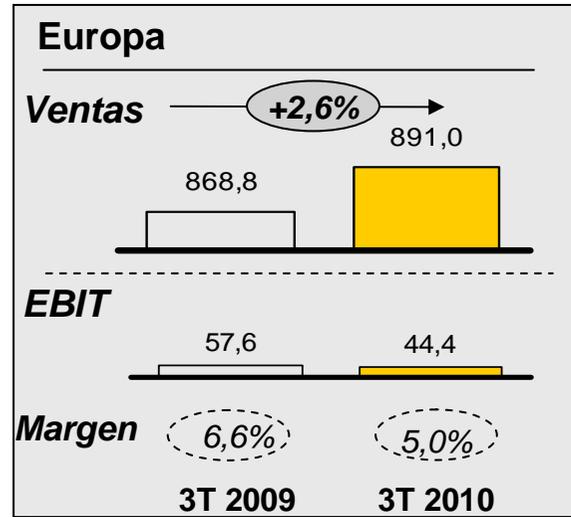
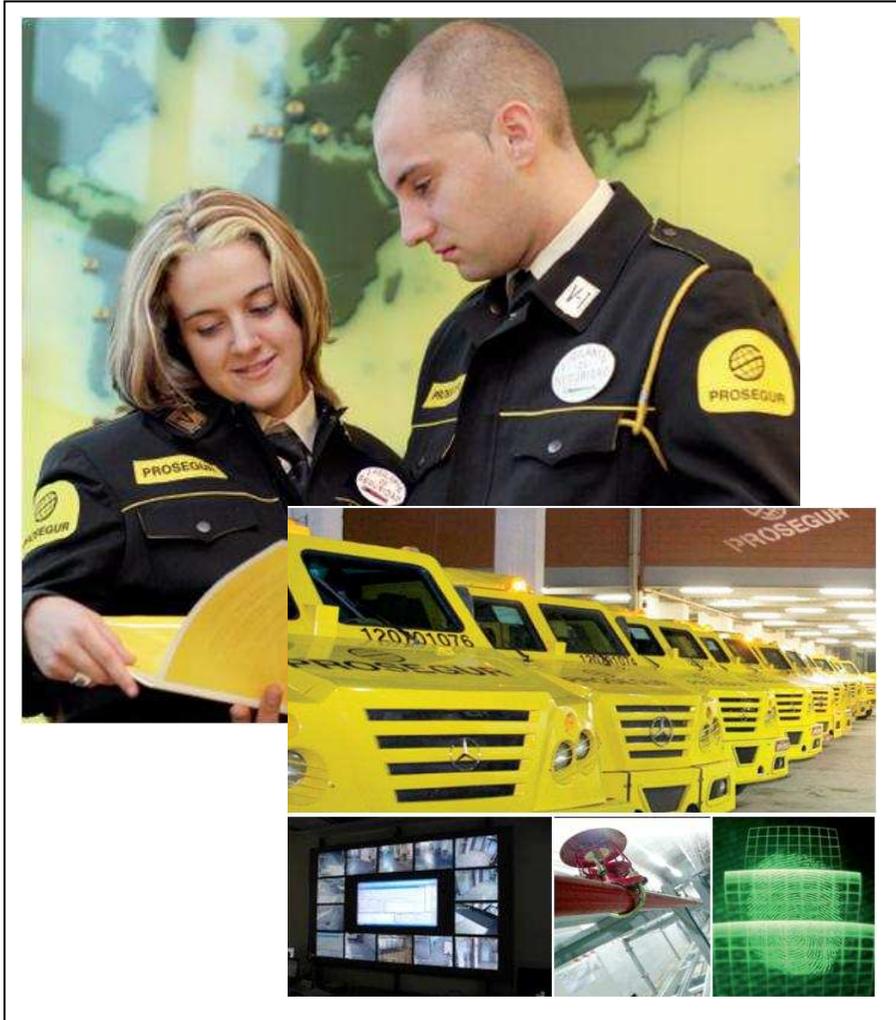


Seguridad Residencial



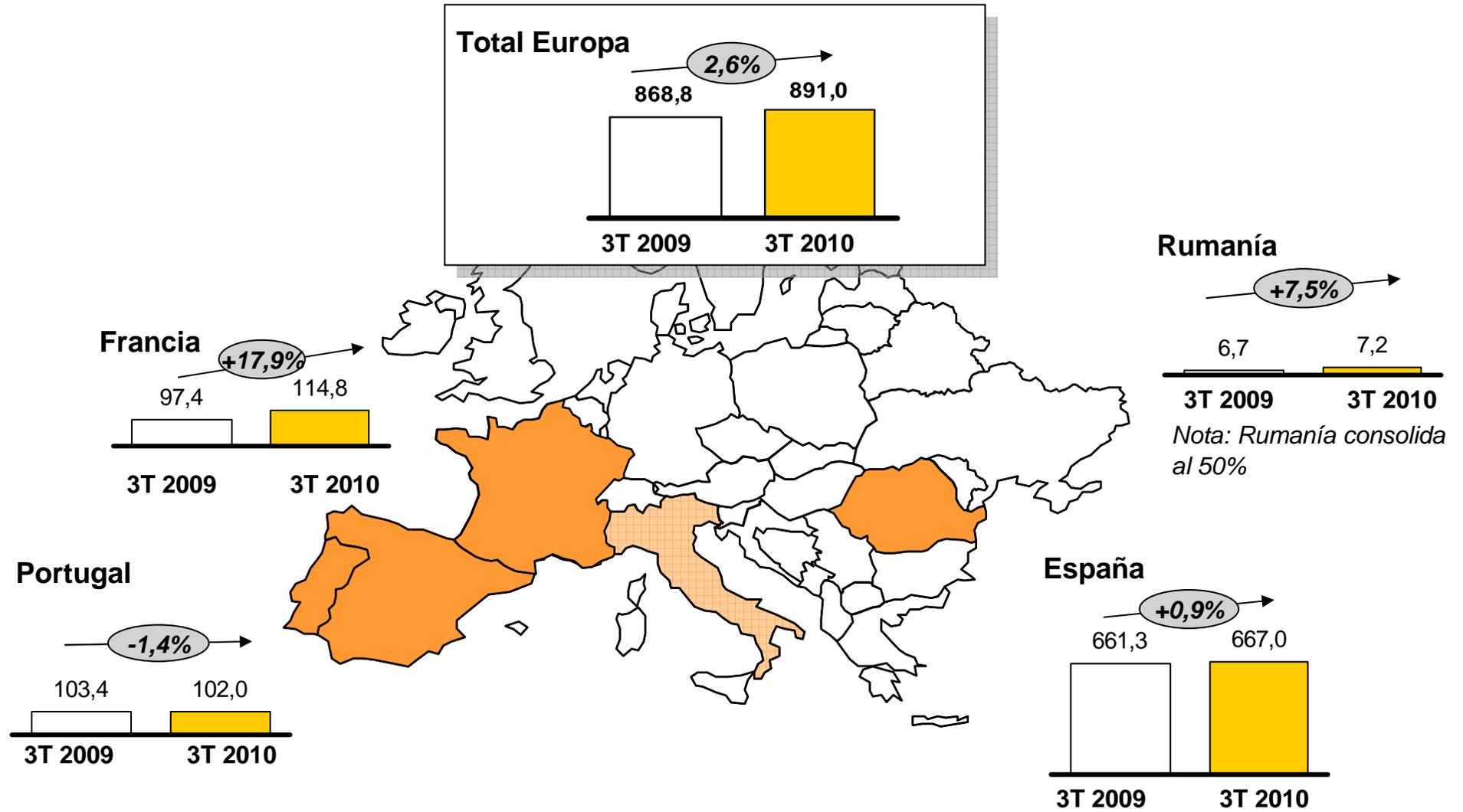
Desglose de los resultados de Seguridad Corporativa

Millones de Euros



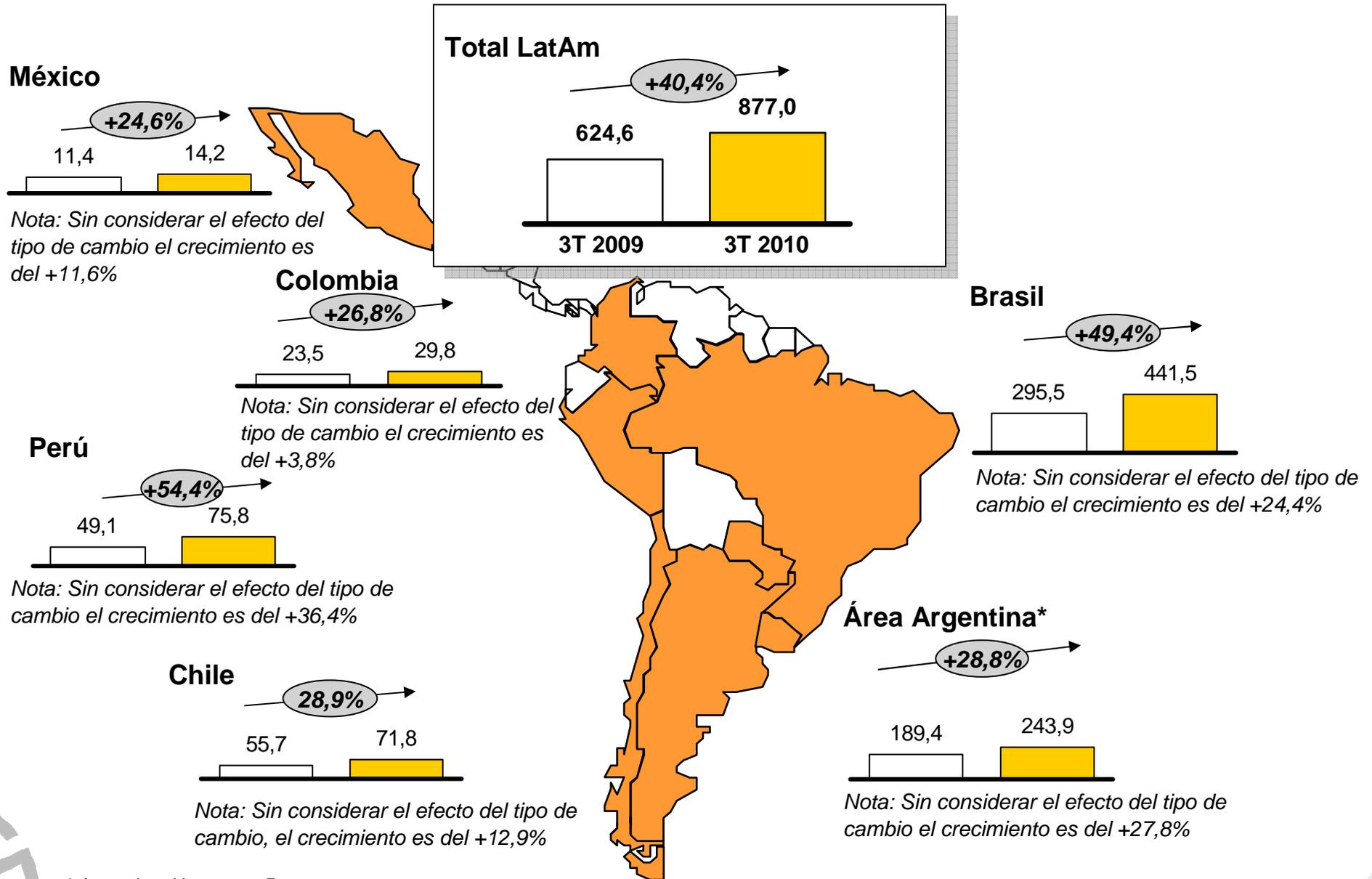
Seguridad Corporativa: Resultados de Europa

Ventas totales. Millones de Euros



Seguridad Corporativa: Resultados de Latinoamérica

Ventas totales. Millones de Euros



* Argentina, Uruguay y Paraguay

Hechos del periodo a destacar

Europa

- A nivel ventas, la cifra de negocio ha aumentado un 2,6% debido a:
 - Leve mejora de las ventas en España.
 - Aumento de las ventas en Francia, por las adquisiciones de Valtis y MDLS.
- El margen EBIT se sitúa en el 5,0%

LatAm

- Crecimiento en ventas (+40,4%) e impacto positivo del tipo de cambio en todos los países.
- Mejora del margen EBIT, hasta el 14,9%.
- Impacto positivo de las adquisiciones, destacando Norsergel en Brasil y Orus en Perú (ambas consolidan desde el 1 de julio de 2009).

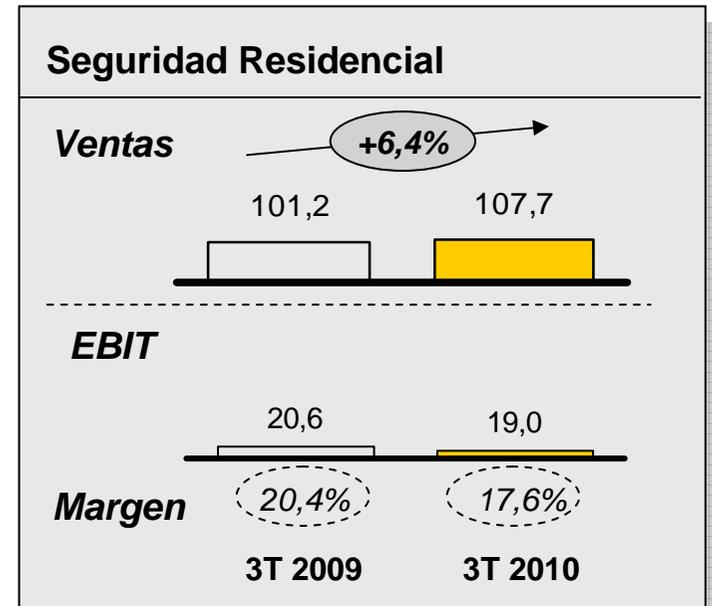
Contribución de las adquisiciones en 3T 2010 (sólo Seguridad Corporativa)

Compañía	País	Aportación inorgánica 2010	Actividad	Contribución en Ventas durante 2010 (*)
Setha	Brasil	Enero	Tecnología: sistemas electrónicos de seguridad	0,7M €
Centuria	Brasil	Enero	Prestación de servicios de Vigilancia	0,3M €
Giasa	Argentina	Enero	Tecnología: monitoreo de alarmas corporativas (sector bancario)	0,6M €
Valtis	Francia	Enero-febrero	Logística de Valores y Gestión de Efectivo	2,5M €
Orus, S.A	Perú	Primer semestre	Prestación de servicios de Vigilancia	14,4M €
Segmatic	Chile	Primer semestre	Tecnología: protección contra incendios	3,0 M €
Norsergel	Brasil	Primer semestre	Servicios de Logística de Valores, Gestión de Efectivo y Vigilancia	52,6M €
MDLS	Francia	Nueve meses	Cartera de contratos por prestación de servicios de Vigilancia	8,4M €
Genper	Uruguay	Mayo-septiembre	Tecnología	0,3M €

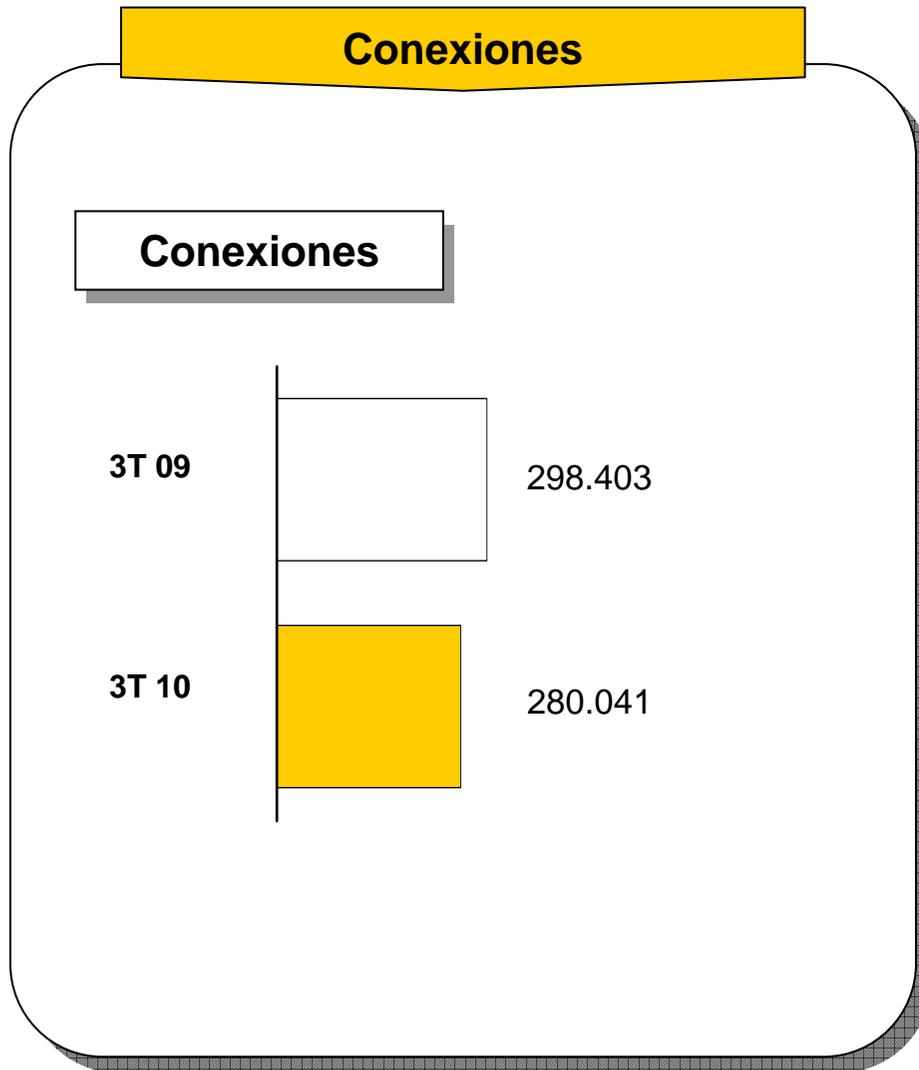
* El importe en € de las ventas incluye el efecto tipo de cambio

Desglose de los resultados de Seguridad Residencial

Millones de Euros



Análisis de Resultados de Seguridad Residencial



Hechos relevantes del periodo

- Consolidación del negocio en nuevos países, positiva incorporación de Orus Seguridad Electrónica en Perú y Punta Systems en Uruguay.
- Deterioro de los márgenes, por el efecto negativo del saneamiento de la cartera de clientes adquirida en Chile, y por la complicada situación económica en Europa.
- En la actualidad estamos presentes en 6 países.

Contribución de las adquisiciones en 3T 2010

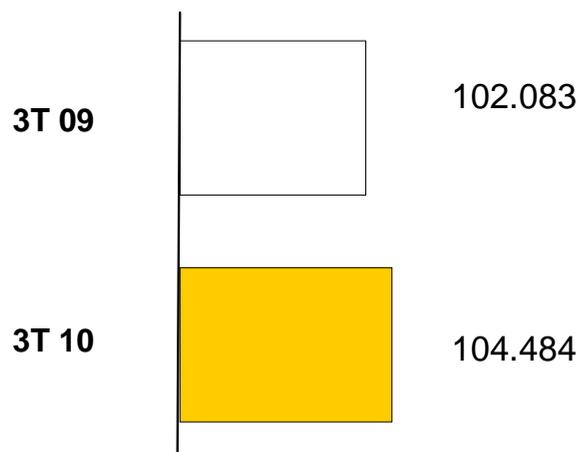
Compañía	País	Aportación inorgánica 2010	Contribución en Ventas durante 2010 (*)
Punta System	Uruguay	Enero-Febrero	0,3M €
Orus	Perú	Primer semestre	3,4M €

* El importe en € de las ventas incluye el efecto tipo de cambio

Conclusiones

Plantilla

Plantilla



- En el año se ha incrementado la plantilla en 2.400 personas .

Conclusiones:

- Crecimiento saludable.
- Estabilidad de los márgenes.
- Adquisiciones complementarias.
- Incremento del empleo



Relación con Inversores
accionistas@prosegur.com

